



Ihre Chance:

## VERKAUFSBERATER (M/W/D)

FÜR DIE REGION MÜNCHEN/OBERBAYERN

Sie verantworten ein festes Vertriebsgebiet und bringen unsere innovativen Lösungen für mobile Trennwände erfolgreich zum Kunden. In dieser Rolle verbinden Sie Technik, Vertrieb und Projektmanagement – mit viel Raum für eigene Ideen und Weiterentwicklung.

### Ihre Aufgaben:

- Sie betreuen Ihr Vertriebsgebiet eigenverantwortlich und analysieren Marktpotenziale für unsere flexiblen Raumlösungen.
- Sie erstellen Angebote und Ausschreibungstexte für Architekten, Generalunternehmer und Bauherren – als erster Ansprechpartner vor Ort.
- Sie begleiten Projekte von der Anfrage bis zur Umsetzung und dokumentieren relevante Produktinformationen.
- Sie setzen unsere Vertriebsstrategie um, steigern die Projektpipeline und bauen den Umsatz in Ihrer Region weiter aus. Dazu stehen Ihnen hochmoderne, KI-unterstützte Marktbearbeitungstools zur Verfügung die sie maßgeblich pflegen und aktualisieren um langfristig Erfolg zu haben
- Sie pflegen bestehende Kundenbeziehungen und treiben die Marktdurchdringung gezielt voran.

### Ihr Profil:

- Ausgeprägtes Verkaufstalent sowie starke Kundenorientierung und Kommunikationsfähigkeit
- Abgeschlossenes Fach- oder Hochschulstudium (Wirtschafts- oder Ingenieurwissenschaften) oder eine vergleichbare kaufmännische Ausbildung
- Mindestens 5 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb, Projektmanagement oder Marketing – idealerweise im technischen Umfeld
- Technische Affinität und Interesse an Architektur von Vorteil
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse wären Wünschenswert
- Selbstständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise sowie ein hohes Maß an Eigenmotivation
- Reisebereitschaft
- 

Sie fühlen sich angesprochen?  
Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

Als einer der international führenden Anbieter von Raumtrennsystemen sieht sich Dorma Hüppe als Impulsgeber, um kontinuierlich neue Trends und Konzepte zu kreieren und voranzutreiben. Immer mit der Vision verbunden, das Handling so einfach, effektiv und intelligent wie möglich zu gestalten. Weltweit schätzen unsere Kunden von Bürogebäuden, Banken, Hotels, Messen, Kongresszentren die intelligenten Lösungen für ein effizientes Raummanagement. Dorma Hüppe gehört zur Business Unit Movable Walls der dormakaba Gruppe. dormakaba ist auf dem Weltmarkt einer der Top 3 Anbieter für Zutritts- und Sicherheitslösungen und zählt über 16.000 Beschäftigte.

### Das bieten wir:

- Planungssicherheit durch unbefristeten Arbeitsvertrag
- Abwechslungsreicher Arbeitsplatz mit Verantwortung
- Wettbewerbsfähige Vergütung durch Tarifbindung IG Metall, Urlaubs- und Weihnachtsgeld sowie Provision
- 30 Tage Urlaub pro Jahr
- Betriebliche Gesundheitsförderung (z.B. Hansefit)
- Dienstwagen
- Individuell abgestimmte Einarbeitung
- Gelegenheit zur Fort- und Weiterbildung

### Gesellschaft:

DORMA Hüppe Raumtrennsysteme GmbH  
Industriestr. 5  
26655 Ocholt

### Ansprechpartner:

Lina Kadler  
04409 666 163  
[personal-hueppe.germany@dormakaba.com](mailto:personal-hueppe.germany@dormakaba.com)

