



BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER (M/W/D)

NEUE MARKTSEGMENTE / KEY ACCOUNTS

AB SOFORT - UNBEFRISTET

Das kannst Du erwarten:

- Du verstärkst uns in dieser spannenden Position mit europaweitem Einsatz in der globalen Analyse und Identifikation von nationalen und internationalen Markt- sowie Kundenpotentialen und stärkst so unsere Marktpräsenz
- Die Vermarktung und der Vertrieb von mobilen Trennwänden liegt in deiner Verantwortung
- Weiterhin gehört die Implementierung eines Key Account Kundenstammes bestehend aus Architekten, Entwicklern und Investoren zu deinem Aufgabenbereich
- Weiterentwicklung und Umsetzung der Vertriebsstrategie in Zusammenarbeit mit dem Flächenvertrieb

Das erwarten wir:

- Du verfügst über ein ausgeprägtes Verkaufstalent, hohe Kundenorientierung & Kommunikationsfähigkeit
- Abgeschlossenes Fach-/Hochschulstudium, bevorzugt aus den Bereichen Wirtschafts-/Ingenieurwissenschaften, oder vergleichbare, kaufmännische Ausbildung
- Mindestens 5 Jahre Erfahrung im Vertrieb/Projektmanagement/Marketing
- Von Vorteil sind eine technische Affinität und ein ausgeprägtes Interesse an Architektur
- Verhandlungssicheres Deutsch und Englisch in Wort und Schrift
- Eigenmotivierte, selbstständige und zielorientierte Arbeitsweise

Als einer der international führenden Anbieter von Raumtrennsystemen sieht sich Dorma Hüppe als Impulsgeber, um kontinuierlich neue Trends und Konzepte zu kreieren und voranzutreiben. Immer mit der Vision verbunden, das Handling so einfach, effektiv und intelligent wie möglich zu gestalten. Weltweit schätzen unsere Kunden von Bürogebäuden, Banken, Hotels, Messen, Kongresszentren die intelligenten Lösungen für ein effizientes Raummanagement. Dorma Hüppe gehört zur Business Unit Movable Walls der dormakaba Gruppe. dormakaba ist auf dem Weltmarkt einer der Top 3 Anbieter für Zutritts- und Sicherheitslösungen und zählt über 16.000 Beschäftigte.

Das bieten wir:

- Großes Entwicklungspotential
- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- Flexible Arbeitszeiten mit Home-Office-Möglichkeit
- Wettbewerbsfähige Vergütung durch Tarifbindung IG Metall, Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- 30 Tage Urlaub pro Jahr
- Betriebliche Gesundheitsförderung (z.B. Hansefit)

Gesellschaft:

DORMA Hüppe
Raumtrennsysteme GmbH
Industriestr. 5
26655 Ocholt

Ansprechpartner:

Lina Kadler
04409 666 163
personal-hueppe.germany@dormakaba.com

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!

 **DORMA HÜPPE**
dormakaba Group