



Ihre Chance:

VERKAUFSBERATER (M/W/D) FÜR DIE REGION SACHSEN-ANHALT, THÜRINGEN, SACHSEN

Das erwartet Sie:

- Sie unterstützen uns als Verkaufsberater bei der Vermarktung von mobilen Trennwänden in einem festen Verkaufsgebiet
- Sie analysieren Ihr Verkaufsgebiet selbstständig nach Potenzial für flexible Raumtrennlösungen. Als erster Ansprechpartner vor Ort erstellen Sie Angebote und Ausschreibungstexte für Architekten, Generalunternehmer und Bauherren großer Projekte
- Sie sind verantwortlich für die Projektdurchführung auf den Baustellen und dokumentieren relevante Produktdetails/-informationen mit Hilfe gängiger EDV-Tools
- Sie steigern die Projekt-Pipeline und den Umsatz in der Region durch Implementierung der Dorma Hüppe Produktstrategie
- In Ihrem Verkaufsgebiet sind Sie verantwortlich für die Pflege unserer Bestandskunden, sowie für die Erhöhung des Marktanteiles

Das erwarten wir:

- Sie haben ein erfolgreich abgeschlossenes technisches Studium, sind staatlich geprüfter Techniker oder haben eine vergleichbare technische Berufsausbildung vorzugsweise im Bereich Elektro-/Maschinenbau sowie mehrjährige Erfahrung im Vertrieb
- Sie verfügen über eine schnelle Auffassungsgabe, ein hohes Maß an Eigeninitiative und Selbstorganisation
- Sie bringen für diese Tätigkeit eine hohe Flexibilität und Reisebereitschaft mit
- Sie verfügen über einen gültigen PKW-Führerschein (Klasse B)
- Englischkenntnisse und ein sicherer Umgang mit den MS Office Produkten runden Ihr Profil ab

Sie fühlen sich angesprochen?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

Als einer der international führenden Anbieter von Raumtrennsystemen sieht sich Dorma Hüppe als Impulsgeber, um kontinuierlich neue Trends und Konzepte zu kreieren und voranzutreiben. Immer mit der Vision verbunden, das Handling so einfach, effektiv und intelligent wie möglich zu gestalten. Weltweit schätzen unsere Kunden von Bürogebäuden, Banken, Hotels, Messen, Kongresszentren die intelligenten Lösungen für ein effizientes Raummanagement. Dorma Hüppe gehört zur Business Unit Movable Walls der dormakaba Gruppe. dormakaba ist auf dem Weltmarkt einer der Top 3 Anbieter für Zutritts- und Sicherheitslösungen und zählt über 16.000 Beschäftigte.

Das bieten wir:

- Planungssicherheit durch unbefristeten Arbeitsvertrag
- Abwechslungsreicher Arbeitsplatz mit Verantwortung
- Wettbewerbsfähige Vergütung durch Tarifbindung IG Metall, Urlaubs- und Weihnachtsgeld sowie Provision
- 30 Tage Urlaub pro Jahr
- Betriebliche Gesundheitsförderung (z.B. Hansefit)
- Dienstwagen
- Individuell abgestimmte Einarbeitung
- Gelegenheit zur Fort- und Weiterbildung

Gesellschaft:

DORMA Hüppe Raumtrennsysteme GmbH
Industriestr. 5
26655 Ocholt

Ansprechpartner:

Lina Kadler
04409 666 163

personal-hueppe.germany@dormakaba.com

 **DORMA HÜPPE**
dormakaba Group