



Ihre Chance:

VERKAUFSBERATER (M/W/D)

FÜR DIE REGION BAYERN / BADEN-WÜRTTEMBERG

AB 1. MÄRZ 2022 - UNBEFRISTET

Das erwartet Sie:

- Sie unterstützen uns als Verkaufsberater bei der Vermarktung von mobilen Trennwänden in einem festen Verkaufsgebiet (Bayern / Baden-Württemberg)
- Sie analysieren Ihr Verkaufsgebiet selbstständig nach Potenzial für flexible Raumtrennlösungen. Als erster Ansprechpartner vor Ort erstellen Sie Angebote und Ausschreibungstexte für Architekten, Generalunternehmer und Bauherren großer Projekte
- Sie sind verantwortlich für die Projektdurchführung auf den Baustellen und dokumentieren relevante Produktdetails/-informationen mit Hilfe gängiger EDV-Tools
- In Ihrem Verkaufsgebiet sind Sie verantwortlich für die Pflege unserer Bestandskunden, sowie für die Erhöhung des Marktanteiles.

Das erwarten wir:

- Sie haben ein erfolgreich abgeschlossenes Studium oder eine vergleichbare technische Berufsausbildung vorzugsweise im Bereich Elektro/-Maschinenbau sowie mehrjährige Erfahrung im Vertrieb
- Sie verfügen über eine schnelle Auffassungsgabe, ein hohes Maß an Eigeninitiative und Motivation
- Ihre sorgfältige und zuverlässige Arbeitsweise und hohe Belastbarkeit überzeugt
- Sie handeln stets teamorientiert und verfügen über ein ausgeprägtes Verantwortungsbewusstsein sowie einen gültigen Führerschein Klasse 3
- Sie bringen für diese Tätigkeit eine hohe Flexibilität und Reisebereitschaft mit
- Einen sicheren Umgang mit den MS Office Produkten setzen wir voraus
- Gute Englischkenntnisse runden ihr Profil ab

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Als einer der international führenden Anbieter von Raumtrennsystemen sieht sich Dorma Hüppe als Impulsgeber, um kontinuierlich neue Trends und Konzepte zu kreieren und voranzutreiben. Immer mit der Vision verbunden, das Handling so einfach, effektiv und intelligent wie möglich zu gestalten. Weltweit schätzen unsere Kunden von Bürogebäuden, Banken, Hotels, Messen, Kongresszentren die intelligenten Lösungen für ein effizientes Raummanagement. Dorma Hüppe gehört zur Business Unit Movable Walls der dormakaba Gruppe. dormakaba ist auf dem Weltmarkt einer der Top 3 Anbieter für Zutritts- und Sicherheitslösungen und zählt über 16.000 Beschäftigte.

Das bieten wir:

- Planungssicherheit durch unbefristeten Arbeitsvertrag
- Abwechslungsreicher Arbeitsplatz mit Verantwortung
- Flexible Arbeitszeiten im Home Office
- Wettbewerbsfähige Vergütung durch Tarifbindung IG Metall, Urlaubs- und Weihnachtsgeld sowie Provision
- 30 Tage Urlaub pro Jahr
- Betriebliche Gesundheitsförderung (z.B. Hansefit)
- Betriebskantine am Standort
- Dienstwagen
- Individuell abgestimmte Einarbeitung
- Gelegenheit zur Fort- und Weiterbildung

Gesellschaft:

DORMA Hüppe Raumtrennsysteme GmbH
Industriestr. 5
26655 Ocholt

Ansprechpartner:

Phillip Hillebrand
04409 666 216
personal-hueppe.germany@dormakaba.com